

Unternehmerperson:

- Handwerker
- Manager-Unternehmer
- Verkäufer
- Spieler
- Hobbyunternehmer
- Missionar

Dynamisch	Administrativ	
	Stark	Schwach
Stark	① Allrounder	② Pionier
Schwach	③ Organisator	④ Reaktivier

① Allrounder → Vielseitigkeit

② Pionier → Bereitschaft auf Veränderungen
7 Organisation
7 Kontrolle

③ Organisator → moderne Organisation

④ Reaktivier → geringe Verhandlungsbereitschaft

Typologie der Unternehmerperson: strategisches Verhalten

Ausrichtung	Architekt	
	Spezialist	Generalist
Dynamisch	Verteidiger	Risikobewer
Konservativ	Innovator	Prospektor
progreßiv		

Reagierer

Verteidiger:

- Marktbekämpfung im bekanntem Feld
- Wettbewerbsvorteile durch Rationalisierung
- Planung

Risikobewer:

- Verteidiger in vielen Feldern
- beschränkt sich nicht auf einen Markt / Produkt
- Realität: ausgeprägter Typ in neuen Marktwirtschaften (Osteuropa) oder in Gründungsphasen

Innovator:

- Ständige Suche nach neuen Herausforderungen im angestammten Feld
- erfolgreiche Umsetzung von neuen Ideen
- Planung spielt untergeordnete Rolle, kreatives Element dominiert

Prospektor:

- Ständige Suche nach neuen Herausforderungen auf vielen Feldern

Architekt:

- Basis ist angestammtes (= vertrautes) Geschäftsfeld
- kalkulierendes Verhalten
- sehr planbewusst

Reagierer:

- Entscheidet schnell, oft aus dem „Bauch heraus“
- keine / geringe strategische Planung
- 2 Typen:

Durchwinkler

nicht kreativ

Improvisator

flexibel

→ oft in unsicheren Umfeldern zu finden

